销售副总招聘启示

一、主要职责

1. 协助总经理分管线下销售部，负责线下销售部的日常运营，贯彻执行公司的方针政策，和各项决议，完成公司下达的各项经济指标和工作任务；

2. 协助总经理制定本部门年度有关经济责任考核指标；

3. 根据公司下达的各项经济责任考核指标及工作任务，制定线下销售部策略和年度计划并实施；

4. 负责制定线下销售部管理制度；

5. 负责线下销售部团队的建设；

6. 执行总经理交办的其他工作。

二、任职条件

1.45周岁以下，全日制本科或以上学历，本行业相关专业优先；

2.品行端正，具有良好的职业道德和操守；

3.熟悉国内外行业发展，有3年以上同类大型行业工作经验者优先；

4.具备较强的企业发展战略制定、分析决策及实施能力，擅长和政府及相关职能部门沟通；

5.优秀的领导能力和沟通协调能力，具备把握企业发展全局的能力，在团队管理方面有较强的领导技巧和才能；

6.具有敏锐的行业触觉，富有创意，具有运营现代企业管理思维及推广模式，具有较丰富行业资源；

7.熟悉相关法律法规和政策。

8.薪酬：

年薪：15-20万元，绩效优异者予以上浮。

提供具有竞争力的薪酬福利，以及广阔的发展空间 ，充足的培训机会和良好的发展平台 。